

# Gebietsleiter (m/w/d) Verkauf Service



**Standort:** flexible



**Arbeitszeit:** Vollzeit

## Wir bieten Dir:

- **Sicherheit und Perspektive:** Dich erwartet ein **unbefristeter Arbeitsvertrag** in einem stabilen Umfeld, mit **30 Tagen Urlaub** für Deine Erholung.
- **Attraktive Vergütung:** Wir bieten Dir **Urlaubs- und Weihnachtsgeld** und eine betriebliche Altersvorsorge.
- **Volle Ausstattung:** Wir statten dich mit einem **Firmenwagen** (auch zur privaten Nutzung), einem Smartphone und modernem Equipment aus. Zusätzlich kannst Du von **Corporate Benefits** und **Dienstrad-Leasing** profitieren.

## Unsere Aufgaben für Dich:

- Du betreust und berätst unsere Bestandskunden in Niedersachsen, Ostwestfalen, Thüringen sowie Hessen
- Du begleitest unsere Projekte in den Bereichen Rauch- und Wärmeabzug, Rauch- und Feuerschutzvorhänge sowie industrielle Be- und Entlüftungstechnik von der ersten technischen Beratung über die Angebotserstellung bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Du bist das Gesicht zum Kunden und agierst als kompetenter Ansprechpartner

## Das solltest Du mitbringen:

- Du bringst eine kaufmännische oder technische Ausbildung mit
- Idealerweise konntest Du bereits Berufserfahrung in der Baubranche und im Bereich RWA/ Lüftungstechnik sammeln, allerdings sind Quereinsteiger auch herzlich willkommen
- Du bist kommunikationsstark, hast ein sicheres Auftreten und Freude daran, Menschen von unseren innovativen Lösungen zu überzeugen
- Deine Arbeitsweise lässt sich als zielorientiert, abschlussstark und eigenverantwortlich beschreiben
- Du bringst die notwendige Reisebereitschaft für Dein Vertriebsgebiet sowie einen Führerschein der Klasse B mit

## Interessiert?

Dann zögere nicht und schicke uns gleich Deine Bewerbung.

Frau Jana Verfürth | Briener Straße 186 | 47533 Kleve | [bewerbungen@de.coltgroup.com](mailto:bewerbungen@de.coltgroup.com)